

SmartAlign: En menos de 1 mes: -20% de sobre inventario, -35% quiebre de inventario



Desafío:

Empresa retail mexicana. Alta proporción de mercancías importadas. Más de 5,000 SKUs y más de 300 locales. Múltiples categorías y regiones.



- Reducir quiebres de stock priorizando SKUs según su impacto en el negocio.
- Aumentar la rotación de SKUs de baja contribución con promociones personalizadas.
- Optimizar compras y redistribución para mejorar la eficiencia.
- Agilizar la toma de decisiones, reduciendo el trabajo manual.

El equipo directivo sabía que necesitaban **una solución más ágil y predictiva** para enfrentar estos desafíos.



LA SOLUCIÓN:

La empresa implementó **SmartAlign**, la solución de inteligencia artificial de Anastasia, para transformar la gestión de inventarios, optimizar la planificación de compras y mejorar la disponibilidad de productos en sus tiendas.

La clave del éxito fue la combinación de predicciones precisas y recomendaciones accionables en tiempo real, lo que permitió reducir quiebres y minimizar excesos sin comprometer la disponibilidad de productos clave.

Implementación y Uso de SmartAlign



Conexión rápida y análisis predictivo:

Integración con el ERP y sistemas de ventas en cuestión de horas.

Modelos de IA entrenados para anticipar quiebres y sobrestocks.



Accionabilidad inmediata:

En lugar de reportes complejos, el equipo recibió recomendaciones ejecutables sobre qué productos comprar, cuándo y en qué cantidad.



Optimización de promociones y demandas

Disponibilidad del 95% en productos promocionales, evitando quiebres en eventos clave.

Aumento del ROI de campañas en un 20% gracias a mejores predicciones de demanda.



Reducción de tiempos de decisión:

Decisiones en 40% menos tiempo, agilizando la reposición y la planificación estratégica.

BENEFICIOS:

- A.** 35% menos quiebres de stock
- B.** 20% menos sobre inventario
- C.** 20% más de velocidad en rotación de productos de "baja demanda"
- D.** Cliente capaz de planificar en intervalos distintos (Semanal, quincenal, Mensual, etc.)
- F.** 90% de reducción en el tiempo de planificación.



Resultados y Expansión:

Tras un piloto exitoso en tiendas seleccionadas, los beneficios fueron evidentes en menos de **dos meses**. La implementación escaló rápidamente a nivel regional, logrando una transformación en la operación sin interrupciones.

Reseña de cliente:



"SmartAlign ha revolucionado la manera en que gestionamos nuestro inventario. La IA nos permite anticipar la demanda con una precisión **35%** mayor, reducir costos y responder rápidamente a cambios en el mercado. La optimización de promociones y la reducción de quiebres han tenido un impacto directo en nuestras ventas y rentabilidad. Hoy, tomamos decisiones con **confianza y agilidad**."



Lo que hizo la diferencia:

- Accionabilidad inmediata:** No solo datos, sino decisiones listas para ejecutar.
- Implementación rápida:** Conexión en horas, sin necesidad de grandes proyectos.
- Optimización de inventarios:** Mayor disponibilidad con menos sobrestock.
- Escalabilidad ágil:** Expansión en semanas a nivel regional.
- Facilidad de uso:** IA avanzada con una interfaz intuitiva y sin fricción.

